

クライアントの82%が 過去最高売上・利益を出している これが目からうろこの方法です!!

セミナー参加者の声

- 今までいろんなセミナーに出てきた。このセミナーは「なるほどな」と思う部分がたくさんあってまさに「目からうろこ」だった。
- 経営における大事な事に気付かせてもらいました。理解しやすく丁寧な説明もあり難かったです。
- 地に足がついた。浮ついていた私は数字を信じたいと思いました。
- 十分、満足できるセミナーでした。自社の経営に関する考え方、又、自分改革に対して自信がわいてきました。これからも末永く先生方とお付き合いできる事を望んでいます。
- 手とり足とり非常に分かり易く、自分の中にあった思いをよく引き出してくださいって、整理整頓ができたので、これから行動に活かしていきたいと思います。ありがとうございました。
- 内容も具体的であり、セミナーの組み立ても出来ており、聞きやすいセミナーでした。
- このセミナーを聞き、目標達成へ向けて、何が不足していたのか、何故動機づけが弱かったのかに気付くことができました。
- 今まででは何をしたらよいか、具体的な物がなかったが、今日のセミナーでヒントをもらいました。

未来経営のお客様の声

Q. 未来経営のサービスを受ける前はどんな悩みがありましたか？サービスを受けた後の成果と変化は？

A. 社内で月次決算をしても信憑性がなく不安だった。信頼のにおける数字を毎月見ることで、現在地を確認することができ、翌月以降の戦略を立てることができるようになった。

A. 相談相手がない、何から手を付けていいのかわからない、自己嫌悪、虚無感、無力感…そんな状態だったが、利益の出し方が分かった。ロジカルに物事を考え、行動できるようになった。困ったときに相談できる相手ができただけなく、従業員とのコミュニケーションが円滑となり、経営者は孤独ではないことを知った。

Q. 未来会議を取り入れた後、気持ちの変化はありましたか？

A. 目標と現状のギャップをどう縮めるかを考える習慣ができ、日々の意識が変わった。第三者から意見を頂くことで、自分たちだけでは考えられない方法が導かれ、トラブルがあってもプラス思考で考えられるようになってきた。

A. 自分自身を省みる事の大切さと、スタッフへの感謝の気持ちが増大した。「社員のために頑張ろう」と本気で思えるようになった。

Q. 未来経営はどんな存在ですか？

A. 同志

A. 師でありサポーターでありパートナーであり、心の支え。

経営者の皆さん そのお悩み そのままで本当によい?

- 日常業務に追わされて精一杯
- 幹部や従業員との意思を統一する方法がわからない
- 後継者をどうしよう…不安はあるが、現状の仕事に追われている
- 利益がなかなかあがらない
- 決算書を見ても会社の状況がよくわからない
- 「これでいい?」「今のままで大丈夫?」未来に漠然とした不安がある

日 時 平成30年11月12日(月) 14:00~16:00
※開場時間 13:45

場 所 岡崎商工会議所 503会議室 岡崎市竜美南 1丁目2

定 員 3名 申込順とさせて頂きます

参加費 3,000円 ※個別相談の特典付き

ご希望の方には後日、**未来予想図（経営診断書）を作成**し、個別相談を実施！

株式会社未来経営はこんな会社です!!

「未来会計」を提供し、お客様の目標達成と組織力向上のバックアップをしております。卸売業様は、徹底的なビジネスモデルの洗い直し、組織改革で経常利益500万円から1年で3000万円になりました。

弊社の支援先の90%が黒字、82%が過去最高売上・利益を達成しております。お客様は建設業・福祉業・製造業・医業など多業種にわたっております。

お客様と一緒に悩み、喜び…。我々は、お客様を全力でサポートして参ります。
お会い出来るのを楽しみにしております。



講師 取締役
小出水朋子

株式会社未来経営／
中垣健税理士事務所
電話 0564-73-2324

〒444-0931
岡崎市大和町字荒田36-1 大和ビレッジ1F
HP <http://nakagakiken.tkcnf.com/pc/>

このまま切らずにFAX送信してください。

0564-73-2325

貴社名	役職
お名前	電話番号： Fax番号：
ご住所 〒	
メールアドレス	

管理は厳重に行い第三者への開示など（法的義務に伴う要請を受けた場合を除く）は一切致しません。
ご記入いただきました個人情報は弊社主催セミナー関連外には使用しません。