

創業5年以内の起業家の皆様

創業者交流支援事業

事業承継後5年以内の経営者の皆様

事業交流で経営に化学反応を起こす！

参加
無料

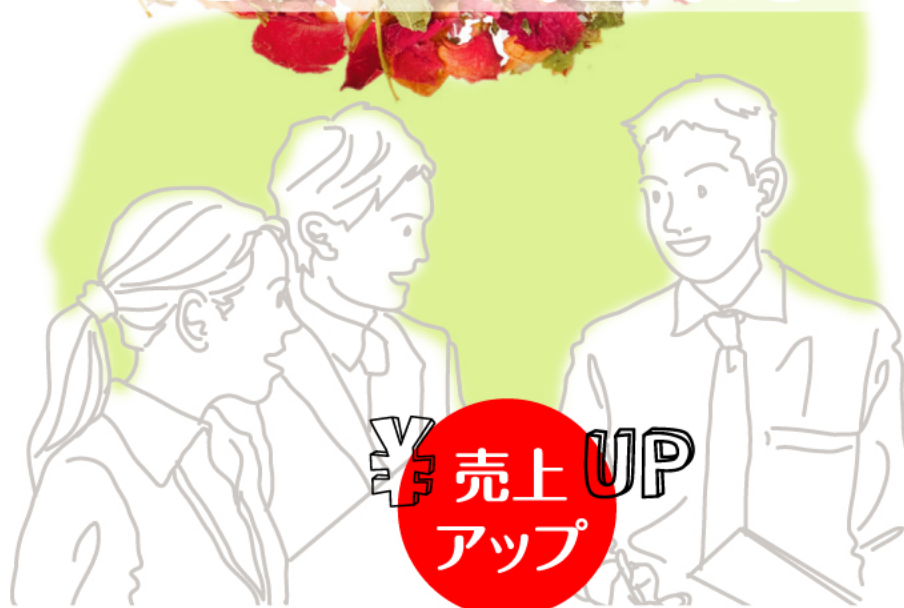
創業サロン

～羽ばたけ起業家

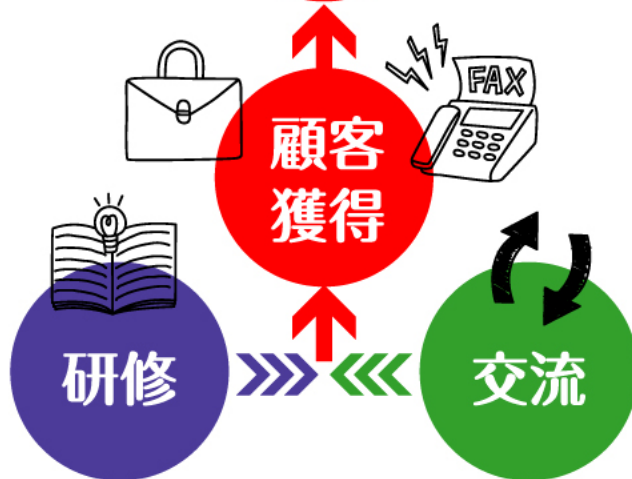
事業計画を練り上げて、満を持して創業したにもかかわらず、「あれ？計画通り売上げが上がらない」、「こんなはずじゃなかった」という無数の壁にぶつかっていませんか？そんな時に、一緒に悩みを分かち合える仲間がいたらどんなに心強いことでしょう！

事業成功の力ギは、どれだけ多くの経営者と交流するかにかかっていると言っても過言ではありません。

異業種の起業家・経営者との交流を通じ、互いに刺激を受け合いながら、集客の仕組みや営業力について学び、売上向上につなげてみませんか！



「新規顧客の獲得」
「売上向上」を合言葉に
【研修×交流】で力強く、
あなたの事業継続を
バックアップします！



参加対象 ● 創業、事業承継されてから5年程度までの方 ※原則、全日程に参加できる方

定 員 ● 40名 ※先着順

参 加 費 ● 無料 ※但し、事前のお申し込みが必要です。

応募締切 ● 10月6日(金)

問い合わせ ● 岡崎商工会議所 中小企業相談所 担当/和田 紫野
電話(0564)53-6500 FAX(0564)53-0101
E-mail wada@okazakicci.or.jp

カリキュラム・講師紹介・お申込みは裏面へ

開催日	研修&交流内容 15:00~18:00
第1回 10月19日(木)	研修 ●事業経営にとって大切なこと ～戦略とは何か？ ●集客の仕組みを構築する ～離れないファンの作り方 交流 自社紹介 名刺交換 情報収集
第2回 10月31日(火)	研修 ●アイデアがどんどん湧いてくる！発想法を身に付ける ●強制関連法・ビジネスモデル抽出法 交流 交流会で強制関連法を実践 発想を生み出そう
第3回 11月10日(金)	研修 ●自社のアピール方法、自身のプロフィール作成法 ●お客様の心を掴む商談力／プレゼンテーション力 交流 集客は進んだ？ コミュニケーション能力を高めよう
第4回 11月24日(金)	研修 ●数字を使って自社を捉えよう ●人間関係構築力を高めるための観察力と承認力 交流 コミュニケーション力に磨きをかける、 今後も存続するコミュニティを作ろう！

講師紹介 株式会社ナレッジ・プラクティス・コンサルティング

代表取締役 中小企業診断士 宇井 克己氏

大手機械メーカーに勤務し、その後、コンサルティングファームを経て、2002年に独立。小規模から大手企業まで、会議活性化支援、管理職育成支援、収益向上支援等のコンサルティング、研修を行っている。

会議変革支援及び管理者育成支援の件数と評価においては、中部地区でトップクラスを誇る。 著書：「成果を出し続けるチームは会議で何を話し合っているか」



【お申し込み】FAXで24時間受付中！

担当：中小企業支援部 和田

FAX 0564-53-0101

事業所名		参加者名	
電 話		F A X	
業 種		e-mail	

○ご記入いただいた情報は、岡崎商工会議所・岡崎市からの各種連絡・情報提供のために利用するのをはじめ、講師には参加者名簿として配付します。

主催：岡崎市（商工労政課） 岡崎商工会議所・中小企業相談所