

工務店・ビルダーの皆様へ



【講師紹介】

株式会社リ・ワークショップ

チーフ
コミュニケーションプランナー

森永 圭子 氏

【プロフィール】

アトリエ系設計事務所及び大手リフォーム会社にて、設計デザイン・リフォーム営業職に11年間携わり、年間MVP等を経験。ユーザー向けリノベーションセミナーも手掛ける。リフォーム事業に取組みながら、全国で活躍中。

受注に繋がる!!
「営業力」向上セミナー

- リフォームの受注は初回面談のヒアリングで決まる
- ヒアリングでお客様に「共感」と「気付き」を
- お客様の「真のニーズ」にたどりつくヒアリングとは
- 「欲しい!」と思わせるには、ヒアリングがカギを握る

日時

2017年5月18日 (木)

会場

13:30~15:30 (受付開始: 13:00)

ミカワコピー販売株式会社

岡崎支店 セミナールーム

岡崎市井田西町2-2

TEL 0564-22-1621

- お申込み方法
裏面申込書に必要事項を記入し、FAXでお申し込下さい。

受注のカギは
ヒアリングにあつた

参加無料
定員18名

ミカワリコピー販売株式会社

～岡崎支店特別企画オープニングセミナー申込書～

必要事項をご記入の上 FAX:0532-43-6262 までお送りください。

受注につながる！！「営業力」向上セミナー

2017年5月18日（木） 13:30～15:30

※ 貴社名		※ 予約人数	名
※ 電話番号		FAX番号	
※ 予約者名1		所属/役職	
※ メールアドレス	@		

※ “※”は必須項目です。メールアドレスをお持ちでない方は、担当営業までお伝え下さいませ。

※ 複数名ご参加いただく場合は、お手数をおかけしますが下記欄にご記入ください。

予約者名2		所属/役職	
予約者名3		所属/役職	

※個人情報の取扱いについて、下記内容にご同意の上お申込みください。

- ご記入いただいた個人情報は、弊社の内部規定に基づき適正に管理させていただきます。
- 弊社取扱い商品・サービスに関するご案内、企画立案のための分析、アンケートのお願い及びその後のご連絡の為に利用します。
- 上記利用目的の範囲内で、個人情報保護に関する約定をしている委託先に提供する場合を除いて、同意なく第三者に情報提供することはありません。

予約が完了次第、メールにて受講票をお送りします。

予約は先着18名様までとさせていただきます。定員になり次第、予約受付は終了となりますので予めご了承ください。
予約状況の確認は当社営業担当、またはお電話にてお問い合わせください。

◇◇会場へのアクセスMAP◇◇



当イベントに関するお問い合わせはこちらまで

ミカワリコピー販売(株)

岡崎支店

〒444-0912 岡崎市井田西町2-2

TEL 0564-22-1621 FAX 0564-22-1828

本社

〒441-3147 豊橋市大岩町沢渡92-2

TEL 0532-43-6696 FAX 0532-43-6262

<http://www.mrnet.co.jp>

