

社員の皆さまと是非、ご参加ください！！

お客様の心を読み、行動を予測し、いかに販売するか

カリスマ販売員 齋藤 泉 氏 に学ぶ 売る人は、気づきと気づかいが違う！



岡崎商工会議所女性部
会長 深津 智子
地域活性化委員会担当

山形新幹線の車内販売で驚異的な売上をあげ、注目を集めるカリスマ販売員 齋藤泉さん。

お客様の心を読み、行動を予測し、いかに販売するかを考え臨機応変に対応する。その販売手法は、皆様のビジネスの場でも大いに参考になります。

お客様の心をつかむ接客術、販売術とともに、発想力と行動力の源にも迫る講演会を開催しますので、従業員・お友達などお誘い合わせの上、ご参加ください。

【日時】 2月20日（月） 午後2時～午後3時30分（受付：午後1時30分～）

【場所】 岡崎市図書館交流プラザ りぶら 大ホール

【講師】 山形新幹線カリスマ販売員 齋藤 泉 氏

【主催】 岡崎商工会議所女性部・岡崎商工会議所就職情報室・岡崎大学懇話会

◆講師プロフィール◆

東京と山形・新庄を結ぶ3時間半の山形新幹線で定員400人の車内販売で片道187個という記録保持者。通常、片道の平均売上7～8万円のところ、自己最高記録26万円という売上（一般販売員の売上の約4倍）を誇る。各種メディアから注目を浴び、テレビ出演や講演など今や全国区の有名人となったが、その後も変わることなくお客様の為に日夜山形新幹線の販売員として、サービスの向上と後輩の育成に努めている。

➤ お忙しいところ恐縮ですが、2月1日（水）までに、事務局までお申込みください。

----- F A X 返 信 用 -----

岡崎商工会議所女性部担当 内田・林 宛 FAX：0564-53-0101

事業所名 _____

お名前 _____

参加人数 _____ 人（本人を含む）

カリスマ販売員 齋藤 泉 氏に学ぶ
女性部2月例会 2月20日（月）

参加します！