

# お客様の心をつかみ続ける！

＜事例研究：大和リバーサイドタウン Pio/郡上商業開発株(：岐阜県郡上市)＞

～チェーン店に負けない集客力を高めるポイント～

大和リバーサイドタウン Pio のある岐阜県郡上市大和地域は人口約 **6,000 人** の小さなまちです。

そんな小さなまちにあるこのショッピングセンターは、全 12 テナントのほとんどが地元経営者による個店の集まりです。それぞれの個店が集客力を高め続けた結果、「奇跡のショッピングセンター」と呼ばれ、コロナ禍においても年間 **100 万人以上** の購買客が訪れています。ぜひこの機会に、“お客様の心をつかみ続ける戦略”について学びませんか。



## 1日目 講演会

日時 **1月25日(水)**

**18時～19時30分**

- 内容 ①不動産賃貸業からの脱却と事業継承をなしとげた奇跡の商業施設 Pio  
②Pio 内で、22 期連続売り上げ億ショップを維持できる理由

講師 ・MORE経営コンサルティング(株) 中小企業診断士 日野 眞明 氏  
・郡上商業開発株式会社 専務取締役 加藤 三保子 氏  
・有限会社カトー薬局 (Pio テナント) 専務取締役 加藤 徹也 氏

会場 岡崎商工会議所 401会議室(4F)

会費 岡崎商工会議所 会員企業…1,000 円  
非会員の方 …2,000 円  
岡崎商工会議所 商業部会の方 …無 料

主催：岡崎商工会議所 商業部会・中小企業相談所

## 2日目 現地視察

視察先 大和リバーサイドタウン Pio  
(岐阜県郡上市大和町徳永 268)

日時 **2月9日(木)**  
**9時30分～18時**

行程

9:30	名鉄東岡崎駅 出発
12:00～12:50	視察・食事 (大和リバーサイドタウン Pio 内にてお召し上がりください。お食事代は各自でご用意ください。)
13:00～15:30	経営者卓話会
18:00	名鉄東岡崎駅 到着

講師 大和リバーサイドタウン Pio 内  
テナント各店舗のみなさま

会費 岡崎商工会議所 会員企業…8,000 円  
非会員の方 …15,000 円  
岡崎商工会議所 商業部会の方 …5,000 円

【連絡先】岡崎商工会議所 産業振興部 滝川・柴田

TEL 53-6191 / FAX 53-0101

参加回へ〇印をご記入ください！

参加申込フォーム

1/25(水)	2/9(木)
( 人)	( 人)



<https://forms.gle/StPEUNs9WoXA4WJn8>

事業所名 \_\_\_\_\_

参加者名 \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_

TEL \_\_\_\_\_ / FAX \_\_\_\_\_

※どちらか一日のみのご参加も承ります。

★今後 E-mail でののご案内を希望される方は、メールアドレスをご記入ください。