

《繁盛店セミナー開催のご案内》

繁盛店・事例3社に学ぶ お客様との強い絆の作り方

繁盛店セミナーでは、この一年を通して、お客様と強くつながるお店・会社を学びました。そこでは、お店の魅力やそこで働く社員の力、さらには、《**経営者の決意**》を毎回感じるものでした。

お店の大きい小さい、品揃えの多い少ない、商品の価格が高くて安くても、お客様に愛され、繁盛している店はあります。

今回、今年度事例研究として取りあげた企業3社を振り返り、《**繁盛店のお客様との強い絆**》について学びます。

あなたのお店・会社で、《**今できること**》を考え、実行していきましょう！まずはその一歩が大切です。ぜひご参加ください。

今年度は、こちらの企業の事例研究に取り組みました！



“社員を育て活かす組織づくり”が光る
美容サロン
(株)ミラートーク (岡崎市)

“また行きたくなる店づくり”が光る
超ローカルスーパー
一期家一笑 (豊橋市)

“社会に必要とされる会社づくり”が光る
自動車学校
(株)安城自動車学校 (安城市)

- 日 時 **3月25日(金)** 午後7時～8時30分
- 場 所 岡崎商工会議所 4階 401会議室
- 講 師 MORE 経営コンサルティング(株) 中小企業診断士 日野 眞明 氏
- 会 費 無 料

☆ 岡崎商工会議所 電話 53-6190 FAX53-0101 担当：松岡・三ッ矢 ☆

今すぐ申し込もう！繁盛店セミナー **FAX53-0101**なら24時間いつでもOK！

3月25日(金)

出席	欠席
----	----

事業所名

出席者名

電 話

F A X