

# おかざき創業塾

## ～ 女性起業家コース <9日間> ～

「おかざき創業塾～女性起業家コース～」は、創業に興味がある方、近々独立開業を考えている方のための創業塾です。特に、小さく始めて大きく育てたい女性起業家志望の皆さんを対象に、創業するために必要な基礎知識やネットの利用などのノウハウを学び、実現に向けて創業計画書を作り、自信をもって創業に踏み出せることをねらいとしています。

さあ、あなたも創業の夢を実現させましょう！！

### 【講座の特徴】

※詳しいカリキュラムは裏面をご覧ください。

- 1、現役の女性コンサルタントが、創業に必要な知識を、実務的なポイントを押さえながら体系的に講義します。
- 2、「女性の創業」に特化したカリキュラムは、講義を聴くだけでなくワークショップの時間を取り入れた、参加型の実践的なプログラムです。
- 3、受講者同士の交流を通じて、創業を支えあう人脈を築くことができます。
- 4、講座の最終日にはビジネスプランのプレゼンテーションをしていただきます。人前で発表する体験を通じて、ご自身のビジネスを見つめなおし、受講生仲間のビジネスプランを知ることでさまざまな気づきを得ていただきます。

**日 程** 1月14日(木)・15日(金)・20日(水)・21日(木)・29日(金)  
2月 3日(水)・ 4日(木)・ 5日(金)・19日(金)  
各日とも午前10時～12時 ※但し最終日のみ10時～13時

**会 場** 岡崎商工会議所 2階 中ホール

**対 象** 創業に関心のある方、創業して間もない方、等

**講 師** 中小企業診断士 高木富美子氏・中島由香子氏・豊増さくら氏

**定 員** 40名〔定員になり次第締切〕

**受 講 料** 無料(ただし、お申し込みが必要です。)

**申込方法** 申込書等に必要事項をご記入の上、郵送・FAX・E-mail等でお申し込みください。  
〒444-8611 岡崎市竜美南1丁目2番地 TEL:0564-53-6164  
岡崎商工会議所 中根 FAX:0564-53-0101  
E-mail: mnakane@okazakicci.or.jp

**そ の 他** ※マスクの着用をお願いいたします。

※新型コロナウイルスの影響により中止となる場合がございます。あらかじめご了承ください。

主催：岡崎商工会議所・中小企業相談所／岡崎市

協力：岡崎市六ツ美商工会／岡崎市ぬかた商工会／日本政策金融公庫／岡崎信用金庫

【お申込み】 FAX:0564-53-0101 岡崎商工会議所行

### 「おかざき創業塾～女性起業家コース～」参加申込書

令和 年 月 日

ふりがな		性別	女	TEL		FAX	
氏名		現住所		緊急連絡先(自宅・携帯)			
生年月日	年 月 日(歳)	E-mail					
現在の状況	1. 会社員(派遣社員・公務員等を含む) 2. パート・アルバイト 3. 専業主婦 4. 学生 5. 無職 6. 自営業 7. その他( )						
創業の概要	創業予定	1. 既に創業している 2. 近々創業を予定している 3. 時期は未定だがいずれ創業したい 4. 創業の予定はないが関心はある			創業時期	年 月	
	業種	1. 製造業 2. 建設業 3. 小売業 4. 卸売業 5. サービス業 6. その他( ) (具体的事業内容 : )					

※ご記入いただいた情報は、岡崎商工会議所・岡崎市からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。また、講師には参加者名簿として配付します。

## 【講師紹介】

中小企業診断士 高木富美子氏	中小企業診断士 豊増さくら氏	中小企業診断士 税理士 中島由香子氏
		

## 夢をかたちに！「おかざき創業塾～女性起業家コース～」カリキュラム

日程	テーマ	内容	講師
第1回 1月14日 (木)	<b>【経営】</b> 夢をビジネスにする 方法を考えよう	10時～12時 <b>成功する創業のポイント</b> ・女性と創業～自分らしく働く、 起業という選択 ・創業のための心構えと基礎知識	中小企業診断士 高木富美子氏
第2回 1月15日 (金)		10時～12時 <b>創業計画書の作り方1</b> 夢・アイデア・趣味を仕事にする ためのビジネスプランとは	
第3回 1月20日 (水)	<b>【マーケティング】</b> 売れる商品を作り売る 方法を考えよう	10時～12時 <b>売れる商品の基本知識</b> 商品・サービス開発に必要なのは 〇〇視点！	中小企業診断士 豊増さくら氏
第4回 1月21日 (木)	<b>【財務】</b> ビジネスを数字で 考えよう	10時～12時 <b>創業時に知っておくべきお金の話</b> 個人と法人・税金の基礎知識 創業に関わる提出書類 ～開業届・許認可・青色申告～ 資金繰りの重要性	中小企業診断士 中島由香子氏
第5回 1月29日 (金)	<b>【マーケティング】</b> 売れる商品を作り売る 方法を考えよう	10時～12時 <b>売れる仕組みの基礎知識1</b> マーケティングとは、売上アップ と販路開拓方法の極意	中小企業診断士 豊増さくら氏
第6回 2月3日 (水)	<b>【組織】</b> 人を活かすビジネスを 考えよう	10時～12時 <b>事業主のリスク管理</b> 知っておきたい法律 契約トラブル事例／人を雇う時/ ポストコロナの創業	中小企業診断士 高木富美子氏
第7回 2月4日 (木)	<b>【財務】</b> ビジネスを数字で 考えよう	10時～12時 <b>売上予測と資金計画の考え方</b> 売上についての考え方 (売上目標の設定) 資金計画・損益計画の立て方	中小企業診断士 中島由香子氏
第8回 2月5日 (金)	<b>【マーケティング】</b> PR方法を学ぼう	10時～12時 <b>売る仕組みの基礎知識2</b> WEB・SNSの活用 (基本知識と活用事例)	中小企業診断士 豊増さくら氏
第9回 2月19日 (金)	<b>【経営】</b> 貴方のビジネスの ファンをつくらう	10時～13時 <b>ビジネスプラン発表会</b> 受講生によるプレゼンテーション と講師からの講評  <b>先輩起業家の創業体験談</b> 創業体験談&質疑応答	中小企業診断士 高木富美子氏 豊増さくら氏 中島由香子氏

