

明日から、すぐ使える！

お客様との信頼関係を作る営業実践セミナー

👉 こんなことにお悩みの方にオススメ！

- ・今さら聞けない、営業の“基本”をもう一度学びたい方
- ・新規開拓の成果が出ない、経験がない方
- ・自社や商品の魅力を、上手く伝えられない方

⇒ 講義+ロールプレイングで、あなたの悩みを1日で解決！

ビジネスにおいて、**お客様と信頼関係をつくる**ことには、大きな意味があります。限られた接客時間の中で、自社や商品を魅力的に説明することはもちろんのこと、「この人をお願いしたい！」と思ってもらえる信頼関係を築くには、どのようなしたらよいのでしょうか？

今回は、**自社の商品・カタログ等を使った具体的・実践的なセミナー**で、明日から営業に活かせる内容です。ぜひご参加ください。

6月16日(木)10:00~17:00



講師:株式会社名南経営コンサルティング 田村 貴之 氏

参加費:1人22,000円(消費税込み) 但し、会員は11,000円

※申込書提出後、請求書を郵送いたします

持ち物:営業時に持参するツール(会社案内、商品案内)

場 所:岡崎商工会議所 2階 中ホール

定 員:32名

※担当:岡崎商工会議所 柳瀬、柴田 TEL:0564-53-6164

Mail:yanase@okazakicci.or.jp

【FAX:0564-53-0101】岡崎商工会議所 営業力強化研修 受講申込書 担当:柳瀬 行

受講者氏名(ふりがな)		受講者氏名(ふりがな)	
事業所名		FAX番号	
担当者役職・所属		担当者氏名	
担当者電話番号		担当者E-mail	
従業員数	正社員____名、パート・アルバイト____名、派遣・契約____名		
業種(○印記入)	製造・建設・小売・卸売・サービス・その他	営業内容	

※ご記入いただいた情報は、岡崎商工会議所からの各種連絡・情報提供に利用します。講師には受講者名簿として配布します。

主催:岡崎商工会議所 中小企業相談所