

## ひと

vol.13

～私の1ページ～

このコーナーでは、会員の皆さんの“ひと”にスポットをあて、普段では聞けないこだわりの趣味や、ご経歴、意外なプライベートをご紹介させていただきます。  
今回は、株深津住宅センター深津社長のご紹介で、共栄商事株岡田専務にお話をうかがいました。

### スポーツがお好きとのことですが

最近では主にゴルフですが、体を動かすことが好きで、スキー、テニスなど何でもやります。学生時代には小型のヨットである「ディンギー

ヨット」や「水上スキー」もやっていました。  
ヨットをやっていたこともあり、海が心落ち着く場所のひとつになっていますね。スポーツが好きな反面、ボードに乗ってただただ波に体をあずけたり、波の音をききながら浜辺で本を読んだりするゆったりとしたひとときも、自分にとって大切な時間となっています。

とにかくなんでもやってみみたい性質で、今は乗馬に挑戦中です。



### プロフィール

名 前：岡田庄璽 氏（1960年 愛知生まれ）  
企 業 名：共栄商事株 専務取締役  
事業内容：日用雑貨販売、衣料品服飾雑貨販売  
学習塾経営、宅地建物取引業



### ワインがお好きとうかがいました

何でも飲みますが、ボルドーワインが好きで、自宅にはワインセラーもあります。食事と一緒にいただくことが多いので、深みのあるものよりも、食事の味を邪魔しない“キレイでエレガントなワイン”を好んでよく飲みますね。また、イタリア料理が好きなので、ピエモンテのイタリアワインもよくいただきます。

### 教師をなさっていた時期があるそうですね

会社に入ると同時に、県立高校で10年間理科の教師をやっていました。子どもたちと向き合い取り組む毎日は、刺激的で楽しかったですね。その経験から教育の大切さを実感したことが今の塾の経営につながっているように思います。

また、服、特にイタリアの服が好きで、東京にいくつかのレディースアパレルのお店を出店しています。いつかは自分の好きなイタリアのメンズセレクトショップを岡崎に出店するのが夢ですね。

仕事の関係で月に1回は東京へ出かけますが、まちのあちこちで文化を感じられる機会がありとても素敵に感じます。岡崎もこれだけの歴史あるまちだからこそ、それをいかし独自の文化を発信できるまちになれば、そのために何かのお役にたてたらと思っています。

### いつも心にある言葉は

「縁」です。すべての出会い、出来事は縁によって生じるものと常々感じています。これからもその縁を大切に、日々を過ごしていけたらと思っています。



（岡田氏 直筆）

## 飲み歩き・はしごグルメを楽しむ「おかざきバル」大成功!!

### ～NPO岡崎都心再生協議会（おかざきバル実行委員会）～

岡崎初開催の第1回「おかざきバル」が、4月29日（金）に康生周辺と東岡崎駅周辺の居酒屋・寿司屋、中華料理店など20店舗の参加により開催されました。事前に「おかざきバルチケット（5枚綴り）」（前売3,500円・当日4,000円）を購入し、参加飲食店の趣向を凝らした料理一品とドリンクをチケット一枚と引き換えに楽しむイベント。チケットの販売枚数は640セットに上り、各店、午後8時頃のピークまでに約80～150人程度の来場があり、満席・行列となりました。

次回は飲食店以外にも参加店を増やし、街中を一日楽しく回遊できるテーマパークのようなイベントにしたいと考えているとのこと。10月頃に開催を予定しています。



（左）堺実行委員長  
（中）有蛇の目寿司 鶴田氏

### 実行委員長：（サラダ館明大寺店 堺 康裕 氏）

街に「にぎわい」を創り出したい。私には東岡崎駅前がとても賑わっていた頃の記憶があります。昔のような活気を取り戻そうという気はありませんが、東岡崎駅前商店を営む者として、それが無くなりつつあるのは寂しいと思っていました。今、商売をしている人と一緒にもう一度、賑わいを創るイベントをやりようと思いました。岡崎駅前や康生には美味しい飲食店があります。そんなお店を会場として、そこにお客様を呼ぶことができれば、楽しいイベントが出来るのではないかと考えていました。

お店の方に企画の趣旨を理解して頂くことが大変でしたが、一軒一軒回ってお話をし、20店に参加して頂くことができました。前売り券が想定以上の600セットも売れ、盛況に開催する事ができました。

### 参加企業の声：（有蛇の目鮓 鶴田公男 氏）

堺実行委員長からお誘いがあり参加しました。年々、駅前が静かになりつつあることを寂しく感じ、何か盛り上げる事ができるイベントはないかと思っていました。

当日は、開店から4時間の間、鮓を握り通して店に行列ができていないことに気付かないほど忙しかったです。しかし、店や駅前周辺が賑わっていることが嬉しかったです。今回の来店を機会に、店ヘリピーターが増えてくれればと思っています。次回の開催では、店中で音楽の生演奏を企画するなどお客様が楽しめることを考えています。