

“早期の自律的な景気回復、内外需一体となった民間主導の持続的な成長の実現を” ～日本商工会議所 岡村会頭が新政権へ要望～

日本商工会議所は、全国の商工会議所が参加する第110回通常会員総会・会員大会で、会員大会決議を採択。これを受け岡村会頭は主要閣僚を相次いで訪問し、同決議の主旨を説明するとともに、その実現を強く働きかけました。

【会員大会決議の柱】

- ①国家ビジョンの明確な提示
- ②早期の自律的な景気回復
- ③内外需一体となった民間主導の持続的な成長の実現

特に②においては、経済の確実な成長に資する着実かつ機動的な対策を実施し、早期に自律的な回復軌道に乗せる必要性を強調。金融支援や雇用セーフティネットの拡充、平成21年度補正予算における中小企業や雇用、地域再生などの分野の着実な実行を求めました。



▲岡村会頭が菅副総理を訪問
▲藤井財務大臣を訪問

岡崎商工会議所では、日本商工会議所のこのような動きを受け、会員企業の皆様の要望に応える様々な取組みを進めてまいります。

経営力向上

“あなたの経営課題を解決し、経営力の向上をサポートします。”

窓口・巡回相談

- ①企業の様々な相談に対し、的確な経営診断で企業の強みや課題をわかりやすく分析し、
- ②専門家のアドバイス・国や自治体などの支援施策・他の支援機関を最大限活用して課題解決へと導き、
- ③成長に至るまでの一貫したワンストップ支援を行っています。

専門家相談

中小企業診断士、社会保険労務士、企業OB技術者などの専門家を派遣し、企業が抱える個別的な課題に対し、助言・支援を行い、課題解決の取組みをサポートします。

課題解決実践セミナー

従来の聴講型のセミナーではなく、課題解決の講義→社内での課題解決の実践→課題解決を実感といったセミナーにより経営力の向上をサポートします。

販売力向上

課題解決実践セミナーの実例

実践販促ゼミ「売上につなげる店頭看板＆POP活用講座」(全5回)

本講座では、店頭看板（サイン）や店内のPOPを改善、活用することによる店内への誘客増、売上アップを目指し、講義を聴くだけではない実践的な取り組みを行っています。9月から2月までの全5回（月1回）コースで、内容は①講義→②課題の実践（手書きの店頭看板、POPを作成し実際に店に設置）→③実践結果発表→④参加者全員での意見交換～講師のアドバイス→⑤巡回による個別指導。12月はチャレンジ月間として、制作販促ツールの効果を実験します。



講師
マーケティング
コンサルタント
松野恵介 氏

“お客さんが笑顔で入ってきてくれ
売上げアップにつながってきました”～株式会社竹内文具店～

康生で文具店をしています。手書きのニュースレターがお客さんに好評いただき、店頭でもお店のメッセージを伝えられればと受講しました。毎回出る宿題に対し、個別に具体的な指摘をいただけるので、やっていてとても充実感があります。

今回は万年筆おじさんの店頭看板を使い、お客さんから多く寄せられた声をおじさんの「激白」や「なげき」として道行く人達に向け発信しました。また、意外と文具店であることを知らない方が多くみえるのを知り、あえて「文具屋です」とお知らせしています。そうしたところ、通行の方の目に留まり、お店に入ってきていただいたり、常連の方も以前より笑顔で話しかけてくれ、会話が弾むことで販売アップにもつながりつつあります。



(左から)
店長竹内さちよさん、松尾さん、杉浦さん

“信号待ちのお客さんへメッセージを発信！
来客の方が増えてきています”～株式会社小野ふとん店～

快適な眠りを提案する寝具専門店として今年で創業80年を迎えます。個人専門店としてこだわりを持って事業をしていますが、大型店に比べお客さんに入っていたくきっかけが難しいのが現状です。そこで、今回の講座をうけ、店頭で看板を出し“まくら1つで眠りが変わる。あなたにあった枕が見つかります”等のメッセージを、歩行者の方はもちろん、店前が交差点に近いことをいかし、渋滞で信号待ちをしている方にも見ていただけるようにしました。

少しずつですが、看板に反応いただいたお客さんが来店され、眠りや寝具全体についての提案を説明させていただく機会が増えてきています。すぐに購入に結びつくことはなかなか難しいですが、記憶に残るメッセージを発信しながら、まずは店に入ってきていただくきっかけづくりをしていきたいと思っています。



店長 小野政子さん

金融

受注減少など厳しい経済情勢により経営に影響を受け、お困りの中小企業者の方々のために、国は「安心実現のための緊急総合対策」を実施し、資金繰りなどを支援しております。そこで、本所では中小企業者の資金繰りに万全を期すため、年末資金特別相談会を開催いたします。

【年末資金特別相談】

日時：11月9日(月) 午後1時～5時
会場：岡崎商工会議所 特別研修室（5階）
内容：金融を中心とした相談について
対応者：愛知県信用保証協会
日本政策金融公庫
岡崎市経済振興部 金融班
岡崎商工会議所中小企業相談所 経営指導員

●マル経融資 仕入・手形決済資金・給与・年末賞与の支払いや工場店舗の改装・車両、機械設備の購入に

無担保・無保証人・信用保証料不要

融資限度額	1,500万円
返済期間	運転7年以内（据置1年以内） 設備10年以内（据置2年以内）
年利率	1.95%（固定金利）

※利率は変更しますのでご確認ください。

【お問合せ】経営支援グループ ☎53-6193

経営者・従業員をまもる

貴社に適したご制度をご案内します～経営者と従業員を守る福祉共済制度キャンペーン実施中（～11/30）～

「経営上のリスクに備えたい」「勇退時の退職慰労金を準備したい」「事業資金を確保したい」「税負担を軽減したい」など

経営者のニーズに応える制度をご紹介します

※各事業所の皆様のご要望にそってご提案いたします（右図）

・企業防衛にお役立てください

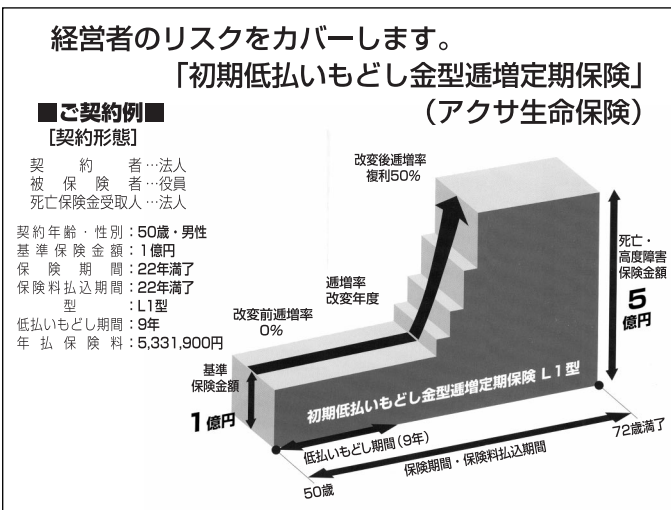
中小企業PL保険、個人情報漏えい賠償責任保険（※）、経営セーフティ共済、団体賠償で会員割引が受けられるものもあります。（※）11月1日より新規募集が始まります。

・他にも経営に役立つ制度をご準備しております

小規模企業共済：国が運営する個人事業主、会社役員のための退職金制度、掛金は全額所得控除
全国商工会議所休業補償プラン：会員は、割安にご加入できます。

・従業員の福利厚生にご利用ください

あおい共済：割安な掛金で大きな補償
退職金共済：特定退職金共済、中小企業退職金共済



【お問合せ】会員サービス ☎53-6164

人材を採用、育成

ジョブ・カード制度・労務相談については6pをご覧ください。

今こそ採用チャンス！

貴社の採用を大きくバックアップ 就職情報室 登録企業大募集！

本所就職情報室では、貴社の採用活動をサポートする平成22年の数々の企画を用意しました。つきましては、就職情報室へ登録いただき、貴社の採用活動の一環としてぜひご利用ください。

（新卒者は平成23年3月大学・短大等卒業予定者が対象となります）

【サポート内容】

- ①「合同企業説明会」の開催（ブース形式での個別面談会ほか）
※日時等は追ってご案内いたします
- ②ホームページやメールマガジンによる、新卒および中途採用情報の発信
http://gomanavi.jp 12月18日(金)オープン
- ③就職情報誌「ひらけゴマ」の発刊（学生・中途求職者、学校へ配布）
- ④「学校訪問会」の開催（理系大学を中心とした就職担当教授との情報交換会）
- ⑤「産学懇談会」の開催（大学等就職指導担当者との情報交換会）
- ⑥「地元就職塾」の開催（早い段階で学生と接する機会）
- ⑦各種労務に関する情報提供（セミナーの開催など）



【平成22年 募集要項】

《ご利用期間》平成22年1月～12月
《登録費》35,000円
※但し、本所会員以外は70,000円
《登録企業数》
131社（平成21年実績）

【お問合せ】ひとづくり担当 ☎53-6165