

2. 妥当性・市場性

販路開拓戦略・販売実績について必要な方は資料を添付ください。(A4用紙)

(1) 販路開拓戦略・販売実績(目標)

市場のニーズ(予想される顧客層・市場状況)
販路開拓戦略(どこにどう売るか) P R戦略(どうやって知ってもらうか)
販売実績・目標(販売価格・売上実績または目標)
現在:
1年後:
3年後:

(2) 資金計画(必要な経費、資金調達計画についてご記入ください。)

資金使途	金額	資金調達計画	金額
開発費		自己資金	
販売促進費、広報費		借入金	
その他		その他()	
合計		合計	

3. 地域経済への貢献

本事業が地域にもたらす経済・社会的効果についてご記入ください。

4. 現状の課題

本事業における現状の課題についてご記入ください。

5. 推進体制

(1) 組織・支援体制 構成メンバー、外部ネットワーク、協力者、支援者については、別紙でご提出ください。 主要スタッフ職歴(申請する事業との関わりをご記入ください。)

氏名	所属・役職	
期間	事業所等名	従事した業務内容等
年月~年月		

他団体からの支援(申請する事業について、補助金等申請されているものであればご記入ください。)

申請先	期間	補助金額	事業名
	平成 年 月 日~ 平成 年 月 日	(千円)	

受賞履歴(申請する事業について受賞暦があればご記入ください。)

受賞名	受賞日