

[岡崎商工会議所とジェトロ名古屋による共同開催]

優れた製品の販売先を海外に広げ、新たな市場獲得を目指す

『輸出・輸入 入門』勉強会 メンバー募集

現在、我が国の中小企業を取巻く環境は、国内消費の低迷や人口減少・少子高齢化による需要縮小など厳しい状況にあります。今後、中小企業が成長・発展するためには、アジアを中心に成長する海外需要を取り込むことが重要となってきます。

岡崎商工会議所と日本貿易振興機構(ジェトロ)名古屋貿易情報センターでは、今後、自社製品の輸出や輸入を目指す方を対象に、1ヶ月間全4回シリーズで、輸出・輸入に向けた基礎的な知識・情報を提供する勉強会を開催します。皆様、この機会にぜひご参加ください。

勉強会の特色

各テーマについて、海外経験豊富な講師・コーディネータが具体例を交えながら丁寧に解説します。

輸出・輸入先は主としてアジア(中国、ASEAN)を念頭におきます。

一方的な講義でなく、質疑応答や意見交換の時間を十分に取った運営とします。

自社と同様に海外を目指すその他参加メンバーとの交流機会を設けます。

参加メンバーのニーズに応じて、ジェトロの各種海外ビジネス支援事業を紹介します。

勤務時間内でご参加いただきやすいよう、開催時間は15:00-17:00としています。

こんな企業に
最適です!

初めて輸出・輸入に取り組む、これから本格的に取り組む。

輸出・輸入に向け、基本的な留意点・実務知識を知りたい。

輸出・輸入に向け、社内で人材を育成したい、社内準備を進めたい。

など

【開催日程と各テーマ】

日程	テーマ
第1回 2月10日(金) 15:00~19:30	「自社の取組み状況」と「国内取引との違い」 ・メンバーの自己紹介(海外とのビジネス状況、課題披露) ・国(言語や制度等)、通貨、取引相手、輸送距離、取引方法が違う 交流会(17:30~19:30)を予定しています。
第2回 2月17日(金) 15:00~17:00	「海外の取引相手を探すには」と「貿易の流れと貿易実務」その1 ・取引相手(国、相手企業)と方法(展示会、商談会、個別商談 など) ・貿易の仕組み、交渉と契約、貿易条件の基礎知識(インコタームズ)
第3回 2月24日(金) 15:00~17:00	「貿易の流れと貿易実務」その2 ・決済、保険、運送、通関の基礎知識
第4回 3月2日(金) 15:00~17:00	「我が社の初めての輸出プランの作成」 ・各社が次の一歩として取り組むべき行動を一緒に考える。

テーマ、開催順序は都合により変更することがあります。

