

経営者であるあなたの業務量は増やさず

売上 3 億円の壁を

突破したい方は、他にいませんか？

- ☑年商 1 億円までは順調だったが、その先が見えてこない
- ☑2～3年で、2億円・3億円の売上を本気で目指している
- ☑優秀な社員はいるが、いつまでも幹部候補のまま・・・
- ☑目標突破のために、自分が頑張れば…とってしまう
- ☑今の事業はもちろん、他に秘めた思いのビジネスがある

これは、株式会社未来経営に、相談に来られる経営者の方たちが、共通して抱えている代表的な悩みです。ところが、株式会社未来経営で、お伝えしている、「3つの秘訣」を活用すると・・・

「社長が心からやりたい」と思える目標が見つかり、
「社長の労務を減らし」、「従業員が自発的に動く」
ようになり、その結果、「最短で売上目標が達成」できてしまいます。

3つの秘訣を導入した企業の実例です・・・

- 3期連続赤字、繰越欠損 8000 万円超の会社がたった1年で黒字化（建設業）
- 創業 38 年 過去最高利益達成!! 売上前年対比 114% 営業利益前年対比 260%（建設業）
- 関与 1 年後、売上高 150%増、2 年後は売上高前年対比 129% 売上高は毎年更新中!!（建設業）
- 悩みの種の集客が『戦略的に作ったチラシたったの 1 枚』で翌月の売上が 125%アップへ（福祉業）
- 売上が頭打ちの企業が、人件費はそのまま、生産効率が 1.5 倍へアップ（製造業）
- 社員の意識がみるみる変化。仕事＝惰性 が 仕事＝改善への意識改革で不良率が 5%から 0.4%へ

（製造業）

2年で売上を2倍にする 未来計画の作り方セミナー

このセミナーを受講されると、こんなことが分かります

- ☑ パワフルで優秀な経営者の方ほど陥る、悪循環のパターン
- ☑ 5年近くビジョンが見えなかった経営者が、1~2時間で心からやりたい!と思い従業員を巻き込むビジョン・目標が見つかる方法
- ☑ どんなセミナーや研修を受けても変わらなかった従業員が、イキイキと自発的に動き始める秘密
- ☑ 4年間突破できなかった3億円の壁を、たった8ヶ月で突破した最大の要因

セミナー日程

日時 平成30年2月9日(金)
時間 14:00 ~ 16:00 (開場時間: 13:45)
場所 岡崎商工会議所 503号 会議室 岡崎市竜美南1丁目2
定員 5名 ※定員に達し次第、締め切らせて頂きます。
参加費 3,000円 (経営診断料含む)

ご希望の方には後日、未来予想図(経営診断書)を作成し、個別相談を実施!

このまま切らずにFAX送信してください。

0564-73-2525

| | |
|---------|----------|
| 貴社名 | 役職 |
| お名前 | 電話番号 : |
| | Fax 番号 : |
| ご住所 〒 | |
| メールアドレス | |

管理は厳重に行い第三者への開示など(法的義務に伴う要請を受けた場合を除く)は一切致しません。
ご記入いただきました個人情報弊社主催セミナー関連外には使用しません。



講師プロフィール

小出水朋子 株式会社未来経営 チーフプランナー

大手自動車会社の中核部門で管理や改善に携わる。結婚出産を経て、中垣健税理士事務所に入所。税理士業務の傍ら、前職での経験を活かして経営者の方々の相談に乗っていた。株式会社未来経営の設立メンバーとなり、「未来会計」を提供し、企業の売上増と組織化をバックアップする。売上8000万の建設会社は支援わずか半年で赤字から黒字に転換、翌期には半年で目標売上1億円を突破。

クライアントは建設業・福祉業・飲食業・医業など多業種にわたる。