

**参加無料!!**

# 商売繁盛講座

BS-TBS系『賢者の選択』等メディアで取り上げられている今注目の講座!!

## 39,000件以上が実践する リピーターづくりのしかけ

たった**1分**でリピート客が増える!  
ケータイメール集客術初公開!

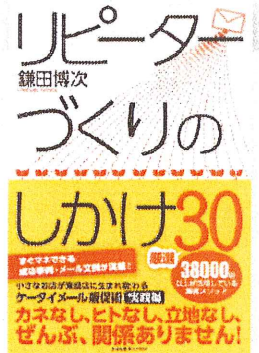
■会場：ガレリア名古屋

〒460-0002 名古屋市中区丸の内2-18-25 丸の内KSビル9F

お問い合わせ先

ガレリア名古屋：052-218-6320

リピーター  
づくりのしかけ30  
全国書店にて  
絶賛発売中!!



- 商店街や町おこしの地域活性をしたい!
- 全国のお店・企業の役に立ちたい!
- 笑顔のユーザーを作りたい!
- 販売者の方々、アットメールユーザー共有の高いポテンシャルを持つ販売ツール!
- 大きな変化を自らの行動で起こすチャンス到来です!



■講師  
**C2inc**  
Cyber Consortium Inc.  
ガレリア名古屋  
名古屋ショールーム  
**大竹 あさみ**

シーツガレリア名古屋 大竹あさみによる商売繁盛講座。いつでも所有者の半径30cm以内に存在する携帯電話は“究極の広告媒体”であると定義。全国各地の成功事例をふんだんに盛り込んだ分かりやすい講演内容にはリピート作りのヒントがあると大好評。



あなたのお店が  
リピート客であふれる  
とても簡単な方法

## 成功事例続出!

- ※メール会員から新車3台成約へ!  
(愛知県 自動車販売「ホンダカーズ 半田旭町店」様)
- ※施術料だけで月間売上50万円アップ。  
(愛知県 整体「カイロプラクティック Fine」様)
- ※平均来園30名程度がメール1通で90名弱に。  
(愛知県 ミニトマト栽培「ナカセ農園」様)
- ※1ヶ月でメール会員300名増。その結果、ドリンク半額配信で会員だけでも倍以上の売り上げに!  
(愛知県 ホルモン焼「夕焼け横町3丁目 豊橋店」様)

■参加申請書 受付順で定員になり次第締め切りとなりますので、ご了承ください。本申込書をご提出いただき、弊社にて集計のうえご参加の可否をご連絡いたします。(お電話にてご確認も可能です)

- 4月 5日(木)14:30~16:00       4月 9日(月)14:30~16:00       4月17日(火)14:30~16:00  
 4月20日(金)11:00~12:30       4月25日(水)14:30~16:00

※上記開催日程より、参加希望日をお選びいただき、第三希望日までご記入ください。

第一希望日	第二希望日	第三希望日
御社名	連絡先 電話番号	
参加者 氏名	役職	業種 必須

● ID yoshiakia

● 取次代理店 坂倉良明

C2inc  
Cyber Consortium Inc.

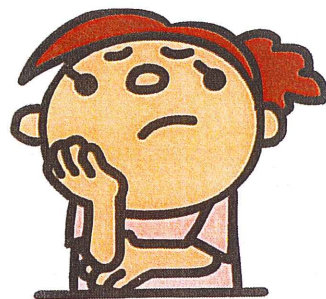
お申込 FAX 0564-23-5014 にて承ります

# 商売繁盛の秘訣

「儲かりまっか？」…「さっぱり、あきまへんな〜」てな、声が聞こえてきます。  
開店はしたものの、11時になってもお客さんが一人もこない！

お店の、ショーウィンドーのガラスを磨いて、商品のホコリを払って、綺麗に並べ変えて、それでもお客さんが来ない！ このまま、来なかったらどうしよう！ 不景気のせいだろうか？

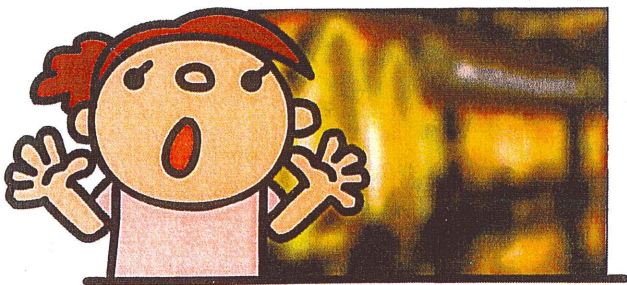
お客さんの首に縄を付けて  
引っ張ってくる事ができたらな〜  
とため息…。



お店の**売上高の80%は常連さん**と言われる**20%のお得意様**が支えています。  
そのお店に**来店の80%は、一見さんで、二度と来ない**お客さんなのです。

その一見さんを、呼び込むために、チラシを印刷して、駅前で撒いたり、新聞の折り込みに入れたり、情報誌に掲載したりお金と時間をかけてゲットして、たったの1回こっきりのお客さんじゃため息ですよ。一度お見えになったお客様と心の通うお付き合いができれば、2回、3回、とリピーターさんになって、頂けるのです。

**お客さんの首に縄を付けなくても、お客さんがドンドン飛び込んでくる方法があるんです。**一見さんを大切な常連さん(リピーターさん)になっていただく仕掛けです。



外食産業の最大手マ〇〇〇〇ドさんは、その方法に300億円投資して、**5000億円の売り上げ**を毎年更新しています。DM,やチラシと違い何時でもどこでも持つてる**携帯**に、お店の気持ちが届きます。しかも開封率は

99%です。スマホや携帯は、益々進化を遂げて益々増えていきます。

シーツ株式会社は、お店や企業のみなさんに、その仕掛けとノウハウを、破格な安い料金で開放しています。

☆真剣にお店や、会社の売り上げを、**繁盛させたい方に、全てを、公開します。**

東海サービス 担当者 坂倉  
☎ 0564-23-5017 FAX 23-5014  
☎ 070-6581-5017(ウイルコム)

