

海外市場チャレンジセミナー

～ 地場産品・伝統的工芸品の海外販路開拓のコツがわかる！～

国内消費市場の大幅な拡大が期待できない一方、成長著しい中国を始めとしたアジア新興国の富裕層・中間層では、日本の地場産品等に対する購買意欲が高まっています。

そこで、本県では、海外市場を目指す事業者の皆様を対象に海外市場チャレンジセミナーを開催します。このセミナーでは、我が国の地場産品・伝統的工芸品の海外での人気の高さ、価値について改めてご認識いただくとともに、展示会やネットマーケティングを利用した海外販路開拓の方法などについて、専門家の方々からご講演いただきます。是非ご参加ください。

開催概要

主催：愛知県
日時：平成24年2月22日（水）13:30～17:00（受付開始 13:00）
会場：ジェトロ名古屋IBSCホール
名古屋市中区錦2-2-22 名古屋センタービル別館8階
アクセス：<http://www.jetro.go.jp/jetro/japan/nagoya/>
定員：60名（先着順）

講演内容

（開会・挨拶）13:30～13:35

第1部 13:35～15:05（質疑応答含む）

演題 「海外市場における我が国の地場産品・伝統的工芸品の現状」

講師 川上 龍雄 氏（三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社 国際営業部長）

（休憩）15:05～15:15

第2部 15:15～17:00（質疑応答含む）

演題 「展示会やネットマーケティングを利用した海外販路開拓」

講師 河島 美咲 氏（ぼーりん 代表）

ぼーりん

中国の複数都市に提携先があり日中双方の商品の販路開拓を行っている、中国ビジネスのコンサルティング団体。

2011年度ジェトロアジアキャラバンで展示会(上海2回、天津、成都、武漢)に参加

2011年10月 岐阜県陶磁器海外バイヤー招聘商談会に参加

2012年3月 華東輸出入商品交易会に出展

FAX:052 - 961 - 7693

愛知県産業労働部産業立地通商課
アジアビジネスG(一井・彦坂)宛

お申し込みは、以下の参加申込書にご記入の上、Fax か電子メールにて、
愛知県産業労働部産業立地通商課アジアビジネスGの一井・彦坂あてに、
ご送付ください。問い合わせ等も下記連絡先をお願いします。

電話 : 052 - 954 - 6377

FAX : 052 - 961 - 7693

電子メール : ricchitsusho@pref.aichi.lg.jp

< 海外市場チャレンジセミナー 参加申込書 >

会社(団体)名			
連絡 担当者	氏名		
	電話番号		
	電子メール		
参加者氏名		所属 役職名	
参加者氏名		所属 役職名	
参加者氏名		所属 役職名	

2月20日(月)までにお申し込みください。