

あなたのお店のためにお客様がいるのではない。

# お客様のために店がある

大手ディスカウントショップやコンビニなどの台頭により、まちなかにある酒販店の経営が厳しくなっている中、大正初期に祖父が創業した小さな酒屋を日本有数のワインセラーにまで成長させたのが「ヴィノスやまざき」です。今回の繁盛店セミナーでは、

**商売の原点である《お店は誰のため？》に真摯に向き合い、「お客様のために本当に良いものをお届けする」という経営理念と「オリジナリティと差別化」を徹底し、**まちの酒屋を年商 25 億円企業にまで育て上げたノウハウを学びます。ぜひご参加ください。

## 【その1. 経営者から直接話を聞いてみよう】

- ◎日 時 1月24日(木)  
午前9時～午後6時
- ◎内 容 ヴィノスやまざき種本社長講演会  
+店舗視察会
- ◎会 費 4,000円(バス代・昼食代)
- ◎その他 会議所発一昼食(浮月楼)一  
9:00 11:30～12:30  
ヴィノスやまざき社長講演+視察  
12:45～14:45  
可睡齋初詣 ー 会議所着  
15:45～16:45 18:00

## 【その2. あなたの会社にどう落とし込む?】

- ◎日 時 2月13日(水)  
午後6時30分～午後8時30分
- ◎内 容 ヴィノスやまざきの事例をいかに自社  
に落とし込むか?考えます
- ◎講 師 MORE 経営コンサルティング(株)  
日野 眞明氏
- ◎会 場 岡崎商工会議所 501会議室
- ◎会 費 500円(夕食弁当不要の方は無料。  
午後7時にお越しください)

### ヴィノスやまざきとは?

2013年に創業100周年を迎えるヴィノスやまざきは、静岡本店のほか全国に16店舗。ブランド(=産地名)より味で売ることを決め、日本人が疎い産地別ではなく味別に陳列。また、ワインフェスタや定期的なワインセミナー、生産者が講師を務めるワイン会などのイベントを開催し、お客様のダイレクトな感想も品揃えに活かしている。社長曰く「目先の利益のみにとらわれずにお客様のために動けることが、中小企業の最大の魅力」

問合せ:申込み:岡崎商工会議所 電話53-6190 FAX53-0101

今すぐ申し込もう! 繁盛店セミナー FAXなら24時間いつでもOK!

◎ 1/24	氏 名		電 話	
◎ 2/13				
↑ご参加の回に ○印をお付けください	事業所名		FAX	

※ 2/13にご出席の方は、夕食弁当の要・不要をお知らせください。 → 要 ・ 不要

※ご記入いただいた情報は、岡崎商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するのをはじめ講師には参加者名簿として配布します。