



あなたの夢に翼をつけたい.....

///プライムデータ「経営革新セミナー2010」のご案内///

厳しい経済環境の中で、仕入単価の見直しや経費・人件費削減などのコストを減らす対策をしていらっしゃると思います。一方、本業の売上についてはなかなか手立が難しくお困りではないでしょうか。

そんな社長さんのお悩み解決のヒントにして頂くため、経営革新セミナーを企画しました。今回のセミナーは日本ビジネスコンサルタントの代表で中小企業診断士/社会保険労務士の梶野照夫氏を講師にお招きして行います。

テーマ

お教えします！ 売上UPのヒント

日 時：12月8日（水） 14：00～16：30

場 所：竜美丘会館 301号室

講 師：梶野 照夫 氏（中小企業診断士・社会保険労務士）

1950年大阪生まれ。京都産業大学卒。

日本ビジネスコンサルタント代表

- ・中小企業診断士・社会保険労務士・個人情報保護士
- ・経営、労務、販売コンサルタント
- ・大原簿記～マンパワーにて講師経験あり

対 象：経営者・経営幹部・営業担当者の方

参加費：無料

定 員：先着50名様 締 切：11月30日まで



----- プライムデータセミナー参加申込書 -----

FAX : 0564-25-2273

貴社名

TEL _____

FAX _____

参加者名

【氏名・住所】 梶野照夫 愛知県日進市赤池 4-604 番地

携帯 090-4403-7288 F A X 052-808-1959

メール kajino@mb.ccnw.ne.jp

【出身】 1950年11月生 大阪府出身

【学歴】 京都産業大学経済学部経済学卒業

【現職・資格・経歴】 *日本ビジネスコンサルタント 代表

- ・中小企業診断士 (#208273) ・社会保険労務士 ・個人情報保護士
- ・経営、労務、販売コンサルタント ・大原簿記～マンパワーにて講師経験あり



1972年ダイワ精工(株)入社(現グロープライド)。(東証一部上場) <東京=釣具・ゴルフスポーツ用品製造販売業>主に営業販売業務に従事、実績をあげる。代理店管理・支店管理・営業マン管理・ルート販売管理。1988年名古屋商工会議所 入所 主席専門経営指導員・創業支援・経営革新支援アドバイザーとして実績をあげる。一方、創業塾～経営革新塾・OB人材マッチング事業。経営安定特別相談室として経験を積む。創業・経営革新計画承認・各種金融相談・経営相談実績多数。名駅西支部 副支部長を経て経営労務販売コンサルタントとして独立開業。日本ビジネスコンサルタント代表 現在は講演会・セミナー講師としても活躍

- 【主な講演テーマ・実績】 各地商工会議所等
- ・ゲーム型=数字に強い営業を育てる
 - ・創業塾 / 経営革新塾等セミナー開催地
 - ・ピンチはチャンス～じっとしてはダメ
 - 名古屋商工会議所・愛知商工連・名古屋
 - ・伸びる企業のトップの条件
 - 市・余市(北海道)・古川～郡上(岐阜)・
 - ・ゲーム=コミュニケーションの大切さ
 - 平田(島根)・伊那～飯田(長野)・香住
 - ・儲かる会社はココが違う
 - (兵庫)・伊豆下田(静岡)・富山・豊見
 - ・実践 財務管理のコツ(こうすれば儲かる)
 - 城(沖縄)・長崎・四日市(三重)
 - ・カイゼンは製造業だけではない。

【公的アドバイザー】

- ・地域力連携拠点事業アドバイザー(名古屋商工会議所、愛知県～岐阜県商工会連合会)
- ・新事業支援アドバイザー(名古屋市支援センター)・登録専門家(あいち産業振興機構)
- ・地域資源活用～経営支援アドバイザー(中小機構)・エキスパートバンク(名商)

【担当 専門分野】

- ・社員教育(セールスマン教育～やる気の出る営業マン～数字に強い営業の育て方)
- ・経営革新(第二創業)支援・創業支援・事業承継・経営診断
- ・人事労務管理全般(目標管理・人事評価制度・自己申告制度・賃金管理・就業規則)
- ・経営戦略・計画立案・マーケティング戦略
- ・販売強化・店舗診断・企業戦略・販路開拓・資金調達～資金運用ほか
- ・企業再生・街づくり、その他(高年齢継続雇用ほか雇用対策)
- ・社会保険関係手続(厚生年金保険・健康保険・雇用保険各種)

【著書】

「事業承継ハンドブック」(NMR社)・「現場管理者にパワーをつける事典」・「マンパワー安全7つ道具」・「現場管理者に超スタミナをつける7つ道具」(日刊工業新聞社)