

# 商売の原点

～不況でも勝ち続けるタビオの戦略に学ぶ～

凡（おおよ）そ、商品は造って喜び、売って喜び、買って喜ぶようにすべし。  
造って喜び、売って喜び、買って喜ばざるは道に叶わず

これは越智氏が創業の理念に掲げた二宮尊徳の言葉です。

同社は、「靴下屋」を店舗名とする靴下専門店を、全国各地に展開する業界トップの企業です。価格志向により大きな打撃を受けている業界にありながら、ただひたすらに「お客様の足にやさしい靴下」を追求し続け、「靴下業界の改革者」と呼ばれています。

今回は、自らを「靴下の生まれ変わり」と称する越智氏にお越しいただき、これまでの軌跡と、商いの原点・勝ち続ける極意についてご講演いただきます。

日時 3月16日(水) / 15:00～16:30  
講師 タビオ株式会社 代表取締役会長 越智直正氏  
会場 岡崎商工会議所 中ホール(2階)  
受講料 無料(但し、お申込みが必要です)  
申込 下記申込書にご記入の上、岡崎市商業団体連合会宛 FAXまたは  
お電話にてお申込みください。担当：林・内田  
電話：0564-53-6190 FAX：0564-53-0101

## 【講師プロフィール】

1939年愛媛県周桑郡周布村(現・西条市)生まれ。15歳で靴下問屋に丁稚奉公へ。28歳の時に独立。店頭の販売情報とメーカーの生産部門とを直結した「サプライチェーン・マネジメント(SCM)」を実践した。販売機会を逸することなく的確に顧客対応ができ、商品の在庫ロス低減と高効率運用を確立する。84年、駅ビルやファッションビル商店街などに出店する「靴下屋」を展開。2000年10月大阪証券取引所市場第2部に上場。現在は、百貨店向けの「ショセット」ブランドを加えた2つのブランドで全国に店舗を拡大し、2002年にはイギリスのロンドンに「タビオ」1号店を開店。2009年フランス(パリ)にも出店。

岡崎市商業団体連合会行(岡崎商工会議所内) FAX 0564-53-0101

3月16日(水)越智直正氏 講演会申込書

事業所名	参加者名	参加者名

TEL

FAX

主催：岡崎市商業団体連合会

ご記入いただいた情報は岡崎商工会議所からの各種連絡・情報提供に利用するのをはじめ講師には参加者名簿として配布します