

ダントツに勝ちたい経営者のための新・繁盛法則 「顧客一体化戦略」はコレだ！

《おかざき勝人塾 参加者募集》 かつひとしゅく どんな業種・業態でも一切関係なし！

「うちの業界は特殊だから…」、その言葉は無用です。

どんな商売にも共通する経営戦略の基本があります。
中小零細企業がやるべき「新しいマーケット創造」を
佐藤勝人氏が本音であなたに伝授します。
自分の会社の内情を知られたくない、
アイデアを盗まれたくない、
人に聞かれるのも恥ずかしい業績だ…
そんなことは**まったく関係ありません**。
この**勝人塾**は、**商売の本質**を追い求める人たちの集まりです。
有益な情報は集まるべきところに集まります。
そして、それを得られることができるのは、
勇気をもって行動を起こせた人だけです。
商売を通して人生観までも革新する、
本気・本音の学びの場になることでしょう。



【講師】

佐藤 勝人 氏

サトーカメラ(株) 代表取締役副社長
(株)日本販売促進研究所 チーフコンサルタント

1964年栃木県生まれ。北関東家電安売戦争で有名な栃木で、社員ゼロの家業から18店舗にまで成長させ、業界売上14年連続北関東甲信越No.1を達成中。また、日本では類の無い経営戦略家として全国の各種業界団体の生き残りを掛けた中小の経営戦略・地域戦略・販促戦略・部下育成・後継者育成セミナー等々で高評価を得る。地元栃木では人気パーソナリティとしてテレビ、ラジオなどでも活躍中。著書『日本でいちばん楽しそうな社員たち』『売れない時代はチラシを売れ』『一点集中で中小店は必ず勝てる』『モノが売れない時代の「繁盛」つくり方』他。

まずはここから！

キックオフ・セミナー【受講無料】



【講演】モノが売れない時代の「繁盛」のつくり方
～地域にはまだまだ売るべきお客様がいる！～

【日時】2019年**8月21日(水)**

[開場 13:30~] **14:00~15:30**

【会場】**岡崎商工会議所 5階 特別研修室**
[岡崎市竜美南 1-2]

少人数制・公開コンサルティング【参加料：特別価格3回コ-ス 10,000円 (通常30,000円)】

【おかざき勝人塾／全3回】★3回通して参加されることをお勧めします

【第1回】 9月 9日(月) 14:00~17:00

【第2回】 10月 9日(水) 14:00~17:00

【第3回】 11月 11日(月) 14:00~17:00

【会場】岡崎商工会議所 会議室

【内容】講義+個別公開コンサルティング
★参加者の悩みをその場で回答。
(全員へコンサルしていただきます)
★各回の翌日(午前)参加事業所への訪問会を実施します。※希望者のみ・日程調整

【定員】20名 先着順

【申込先】岡崎商工会議所 地域支援部 (担当：松岡)

電話 53-6190 FAX 53-0101 E-mail: matsuoka@okazakicci.or.jp

お申込みは
裏面から

ダントツに勝ちたい経営者のための新・繁盛法則
「顧客一体化戦略」はコレだ！
《おかざき勝人塾》申込書

FAX・メールなら 24 時間受付中！

応募締切：2019年 8月 16日（金）

岡崎商工会議所 行

FAX：0564-53-0101

E-mail：matsuoka@okazakicci.or.jp

事業所名		参加者名	
所在地	〒	電 話	
業 種 事業内容		F A X	
従業員数		e-mail	

キックオフ・セミナー【8/21（水）】佐藤勝人氏講演会・無料】

参加する ・ 参加しない

少人数制・公開コンサルティング【全3回・参加料は参加初日にご持参ください】

申込みします ・ 申込みしない

★3回通して参加されることをお勧めしますが、
欠席の回があっても構いません。

★欠席の回がございましたらお知らせください

9/9（月） 10/9（水） 11/11（月）

★翌日（午前）開催の会社・店舗訪問について【9/10（火）・10/10（木）・11/12（火）】

希望する ・ 希望しない

後日調整させていただきますが、日程・行程の調整により訪問できない場合があります。ご了承ください。講師のほか、参加者の訪問も予定しています。