

「うちの業界は特殊だから…」その言葉は**無用**です
どんな業種・業態でも
一切関係なし!

次の10年を勝ち抜く経営

商売の本質を考える、学びの場
かつひとじゅく

おかざき **勝人塾**

《参加者募集》

【開催日時】 2020年 10月21日(水) 13:00~16:00
2020年 11月17日(火) 14:00~17:00
2020年 12月14日(月) 14:00~17:00
2021年 1月13日(水) 14:00~17:00

概要 講師 佐藤勝人氏が体験した事を題材に世の中の流れを経営の切り口で読み解くセミナーと、参加者からの問いかけにその場で回答する【講義+個別公開コンサルティング】形式の全員参加型セミナー。(場合によりオンライン形式の開催になることもあります。)
※各回の翌日に参加事業所(希望者のみ)への個別訪問を実施(参加費に含む)。

会場 岡崎商工会議所 (岡崎市竜美南1-2)

参加費 **特別価格** お一人様3,000円/回 (通常10,000円)

定員 各回20名 (先着順・事前申込みが必要です)

申込方法 QRコード(専用申込フォーム)または岡崎商工会議所ホームページからお申込みください。

本件担当 岡崎商工会議所 地域支援部(おかざき勝人塾担当:松岡)
電話 0564-53-6190 FAX 0564-53-0101 ✉ matsuoaka@okazakicci.or.jp



【講師】佐藤 勝人 氏

サトーカメラ(株) 代表取締役副社長
(株)日本販売促進研究所 チーフコンサルタント

1964年栃木県生まれ。個性豊かなアソシエイト150名を育成し18店舗まで成長させ、カメラ販売シェア17年連続栃木NO.1達成。日経ビジネスや商業界でも最強ローカルチェーンと最大の評価を受ける。実務家と経営コンサルタントの2足のわらじを履き続け17年。年間300本を超えるセミナー・講演・個別支援は、あらゆる業種業態でマーチャンダイジング・マーケティング・販売促進・人材育成とすべての分野に精通した実践的なコンサルティング手法が高い評価を受け、世界企業と提携し日本国内のみならずアメリカ・中国・東南アジア・インドへと活動の幅が世界へと広がっている。

【著書】
モノが売れない時代の「繁盛」の作り方/同文館出版
エキサイティングに売れ!/同文館出版 他多数