

# 「作るだけ企業」から「売れる企業」へ

～どれだけ本気で、商品・お店・会社の価値を伝えているか？～

取引先の廃業、製造元のリコール問題、流通量の減少、開発部課長の退職…と幾多の困難に見舞われ、倒産の危機に陥った町工場・田中金属製作所。起死回生の救世主となったのは、自社の技術を活かした自社開発商品・シャワーヘッド「ポリーナ」の誕生でした。

《いい商品が作れたとしても、それを伝える  
ステージが無ければ売れない！》

メーカー社長でありながら、自ら東急ハンズの売り場に立ち、お客さまとの対話から《自社価値》を伝え続けています。

本セミナーでは、販売累計35万本を突破するヒット商品を持つ企業へと成長した田中金属製作所を事例に中小企業だからこそ必要な《価値の発信》について学びます。

貴社・貴店の経営改革につながる新たなヒントが見つかります。ぜひご参加ください。



【講師】  
**(株)田中金属製作所**  
**(株)WATER CONNECT**  
 代表取締役

**田中 和広 氏**

《プロフィール》

1968年生まれ。地元部品加工会社に就職。5年間修業を終え真鍮部品加工職人として家業を継ぐ。水栓部品加工の傍ら自社商品「節水シャワーアリアミスト」を開発し、事業化。幾多の困難に見舞われても決して諦めず、新商品のウルトラファインバブルのシャワーヘッド「ポリーナ」を発売し、見事V字回復を遂げた。常に前を見て努力し続ける不撓不屈のリーダー。

【日時】平成31年 **2月25日(月)**

[開場 13:40～] **14:00～16:00**

【会場】**岡崎商工会議所 2階 中ホール**

【聴講料】**無料**

【申込】**事前に電話・FAX・E-mailにて担当者までお申込みください。**

**※聴講券の発行はありません。**

担当：岡崎商工会議所 地域振興部 **松岡 文・柴田昌美**

電話 53-6190 FAX 53-0101 E-mail : [matsuoka@okazakicci.or.jp](mailto:matsuoka@okazakicci.or.jp)

今すぐ申し込もう！FAXなら24時間いつでも受付OK！

FAX : (0564) 53-0101

講演会【「作るだけ企業」から「売れる企業」へ】申込書〔2/25(月)〕

事業所名			
参加者名			
TEL		FAX	

※ご記入いただきました情報は、主催者からの各種連絡・情報提供に利用するほか、参加者名簿として講師へ配付いたします。