

あなたの**商売**と**人生観**が変わる!?

# ダントツに勝ちたい経営者のための 地域一番化戦略

サトーカメラ(株) 代表取締役専務  
(有)日本販売促進研究所 チーフコンサルタント  
講師: **佐藤勝人氏**

— この講演会は、業種・業界・取扱商品を問わず、  
中小店が大手に打ち勝つための戦略的な内容です —

家電量販店の激戦区と言われる栃木県において18店舗を展開し、カメラ販売で圧倒的なシェアを誇るサトーカメラ。『サトカメ』の愛称で親しまれ、顧客の大半が地元のリピート客です。チラシを中心とした販売促進・売れる売り場づくり・社員育成などに取り組む中で、**〈地域は絞るがターゲットは絞らない〉**独自の経営スタイルを築き、**〈値引きをしなくても売れる店〉**に成長しました。本講演会では、ノルマや販売効率の概念なしで突き進む**〈サトカメ流の顧客一体化経営〉**に迫ります。

経営者の方をはじめ家族経営者・スタッフの方も、ぜひ一緒にご聴講ください。



《講師プロフィール》

1964年栃木県生まれ。北関東家電安売戦争で有名な栃木で、社員ゼロの家業から18店舗にまで成長させ、業界売上14年連続北関東甲信越 No.1 を達成中。また、日本では類の無い経営戦略家として全国の各種業界団体の生き残りを掛けた中小の経営戦略・地域戦略・販促戦略・部下育成・後継者育成セミナー等々で高評価を得る。地元栃木では人気パーソナリティとしてテレビ、ラジオなどでも活躍中。著書『日本でいちばん楽しそうな社員たち』『売れない時代はチラシを売れ』『一点集中で中小店は必ず勝てる』他。

【日時】平成29年 **11月20日(月)**

[開場 13:30~] **14:00~15:30**

【会場】**岡崎商工会議所 大ホール**

【定員】100名 ※先着順・定員になり次第締切り

【申込】事前にFAX・E-mailにて担当者までお申込みください。

担当: 岡崎商工会議所 地域振興部 松岡

電話 53-6190 FAX 57-2189 E-mail: matsuoka@okazakicci.or.jp

**【聴講無料】**

事前にお申込みください

聴講券はありません

**FAX : 0564-57-2189**

繁盛店セミナー申込書『ダントツに勝ちたい経営者のための地域一番化戦略』[11/20・月]

事業所名			
TEL		FAX	
参加者名①		参加者名②	
参加者名③		参加者名④	

※ご記入いただきました情報は、主催者からの各種連絡・情報提供に利用するほか、参加者名簿として講師へ配付いたします。

主催: 岡崎商工会議所 商業部会・岡崎市商業団体連合会・中小企業相談所