

岡崎の

特産品開発

食品を製造・加工・販売する中小企業経営者のみなさまへ

～挑戦型経営革新塾～

「単独、共同で新商品を開発し販路開拓を図りたい」経営者様必須！！

岡崎の新たな特産品を開発し、年末商戦を勝ち抜く！ 「売れる」商品開発研究会

●このような皆様に喜んでいただけるセミナーです●

- ☑食品を製造しているが、小売りを始めてみたい方
- ☑自社と自社の商品の強みを再発見し、新商品を開発したい方
- ☑自社のブランド力を向上させたい方
- ☑「売れる」店づくりをお考えの方
- ☑お歳暮商戦でネット販促を活かしたいとお考えの方

■「岡崎×食品×観光」で、 あなたの新商品を販売してみませんか？ ■

岡崎の新たな特産品開発や販売に関心のある方はご参加いただけます。

この研究会では、
自社と自社の商品の
強みを再発見し、自社
単独、またはメンバー
の得意分野を活かして
共同で岡崎をイメージ
させる新商品を開発し、
岡崎の観光に寄与する

特産品を販売することで、目指す顧客に対する発信力を高め、売上の向上やブランド力の向上につなげることを目的としています。



岡崎の農産物生産者



加工業者



デザイン会社
ギフト等販社

【開催概要】

- 参加対象 農産物生産者、食品製造業、新商品のデザインに関わりたい方、特産品を店舗で販売したい方で、原則、全日程に参加できる方
- 定員 20名 ※先着順
- 参加費 1名につき 1,000円（税込）
- 応募締切 9月9日（金）
- 問い合わせ 岡崎商工会議所 中小企業相談所 担当 和田 紫野
電話（0564）53-6500 FAX（0564）53-0101
E-mail wada@okazakicci.or.jp

カリキュラム・講師紹介・お申込みは裏面へ

■集合研修会と個別相談を交互に実施します。

【研修会 全3回】 開催時間 18:30~21:00	【企業訪問&個別相談会】 予約制
<p>9月28日(水) 岡崎市福祉会館6階</p> <p>第1回: 新商品開発 (ガイダンス含む)</p> <p>新しくても売れない商品がたくさんあります。売れる商品が持っている新しさとは何なのか、どう伝えればいいのか共に考えます。</p>	<p>9月28日(水)/9月29日(木)</p> <p>個別相談会 (各社訪問)</p> <p>講義を踏まえ、自社商品やサービスの新しさを伝える工夫について個別アドバイスを行います。</p>
<p>10月17日(月) りぶら103号室</p> <p>第2回: 売れて儲かる仕組み (情報交換会含む)</p> <p>新商品のコンセプトが決まったら、それが「売れて」「儲かる」のかを試算しましょう。中小企業に向いているマーケティングの考え方を共有し、自社の商品開発・ブランディングにどうつなげるか、そしてそれを計画書でどう伝えるかについても学びます。</p>	<p>10月17日(月)/10月18日(火)</p> <p>グループ勉強会(りぶら101号室) & 個別相談会</p> <p>近隣ショッピングセンター出店事例の紹介グループによる新商品開発の進捗等、グループもしくは個別にアドバイスを行います。</p>
<p>11月29日(火) 福祉会館6階ホール</p> <p>第3回: 販売促進研修 & 模擬審査会</p> <p><研修>クリスマスやお歳暮などのギフト商戦を前に、少ない予算でどうPRすれば効果的でしょうか。ITを使った販促活動で「もっと売る!」のヒントをお伝えします。</p> <p><模擬審査会>売れる商品のコンセプトを考え、儲かる根拠を考えたら、人前で発表しましょう。実際の商談などに活かせる「短時間で伝える技術」を体験できるチャンスです。</p>	<p>11月28日(月)/11月29日(火)</p> <p>個別相談会</p> <p>(福祉会館6階ホール または 各社訪問)</p> <p>自社商品の売り方について、少額でもできるIT販促などの個別相談会を実施します。</p> 

講師紹介

 <p>田中 聡子 氏</p> <p>中小企業診断士・一級販売士。 小売業出身。小売業やサービス業を中心に「また来たくなるお店づくり」をコンセプトにした経営戦略、マーケティング、販売力・接客力強化の研修やコンサルティングを行っている。</p>	 <p>村上 知也 氏</p> <p>中小企業診断士。大手システムインテグレータ出身。得意分野はお金をかけないwebマーケティング。ホームページやネットショップの改善により、売上アップの支援を多数実施。</p>
---	--

F A X 0 5 6 4 - 5 3 - 0 1 0 1

事業所名	参加者名
電 話	F A X
業 種	e-mail
個別相談の希望①~③と日時に○をお願いします。	<p>① 個別相談(自社) ② 個別相談(相談会会場) ③ グループ講義</p> <p>・ 9/28PM ・ 9/29AM ・ 9/29PM ・ 10/17PM ・ 10/18AM ・ 10/18PM</p> <p>・ 11/28PM ・ 11/29AM ・ 11/29PM ・ 未定 ※①②③の併用申込みが可能です。</p>