

「価格」でなく、「価値」で選ばれる 会社・店づくりを学ぶ。

【事例研究：キングラン東海(株) (豊川市)】

病院や福祉施設向けにカーテンの製作・取り付け・定期クリーニングなどのサービスを提供するキングラン東海(株)。新規参入がしやすいことから競合他社との価格競争が激化する業界でもある。そんな中、同社は、価格競争の波にのまれない独自の取り組みで、売上を伸ばす。

自社の「いいサービス」「いい人たち」を伝える。

その取り組みのひとつが “ニュースレター”。

「いいサービスです!」「品質が高いんです!」ではお客様には伝わりません。

今回のセミナーでは「キングラン東海」流の<仕事の価値の伝え方>を学びます。
自店の持ち味を見つめ、お客様との繋がりを生むヒントにぜひご参加ください。

会社訪問会! (社長卓話+会社見学)



日時 6月8日(水) 午後1時~5時30分

行程 13:00 集合 商工会議所 (13:15 出発) (貸切バスで移動します)
14:00~16:30 キングラン東海(株) (豊川市馬場町薬師 75)
<社長卓話+会社見学>
17:30 着 (予定) 商工会議所

講師 **キングラン東海(株) 代表取締役 原田 浩史氏**

コーディネーター MORE 経営コンサルティング(株) 中小企業診断士 日野 眞明氏

会費 おひとり 1,000円 (但し、岡崎商工会議所 会員事業所は、無料)

【問合せ・申込】岡崎商工会議所 地域振興部 松岡・金下

電話 53-6190 / FAX 53-0101 / E-mail matsuoka@okazakicci.or.jp

FAX 申込書 (53-0101)

今すぐ申し込もう! 繁盛店セミナー FAX 53-0101 なら24時間いつでもOK!

6/8(水)13:00~キングラン東海(株)会社訪問会へ参加します

<p><集合について> どちらか〇印をご記入ください</p> <p>1. 会議所 (13:00にお集まりください)</p> <p>2. 現地 (13:50にお集まりください)</p>	事業所名	
	参加者名	
	Tel	携帯電話:
	Fax	