

元商社営業マンが語る 実践！ 営業力向上の秘策

消費税増税により、企業も商品も営業担当者もお客様からの厳しい選別の目にさらされています。このように競争環境が厳しさを増す中、「努力をしているけど成果がでない」とあきらめる前に、ちょっと視点を変えて、これからの営業をやってみませんか？

本セミナーでは、総合商社・半導体メーカーの営業マンとして豊富な経験を積み、現在は販路開拓・営業力強化支援で活躍中のコンサルタントの秋島氏が、現場に即した具体例を紹介します。精神論や営業理論だけではなく、現場ですぐに使えるノウハウ、気づきのヒントが満載です。今以上の営業力レベルアップに是非お役立てください。

===== 【 開 催 要 項 】 =====

◆日 時 平成26年10月29日（水） 13:30～16:00

◆会 場 岡崎商工会議所 4階 402会議室

◆講 師

◆セミナー内容

株式会社IAC 代表取締役

中小企業診断士 秋島 一雄 氏

1. 環境の変化と営業
2. 営業展開に向けて
3. 営業実践に向けた3つの戦い

①戦略：

「誰に」「何を」「どうやって」

②戦術：売上には式がある

③戦闘：すぐに使える現場対応術

【講師プロフィール】

元総合商社営業マンで海外駐在地は米国ダラス・インドネシア・タイの3カ国。帰国後は海外業務部で海外戦略の立案や海外事務所の問題解決にあたる。



更に半導体メーカーに転職し、海外営業で代理店発掘や海外展示会を中心に販路開拓を行い、その後、経営コンサルタントとして独立。現在は東京商工会議所のコーディネーター、コンサルティング会社経営、中小企業大学校や産業能率大学の講師を務めている。日本商工会議所消費税転嫁対策窓口等事業実施ワーキンググループメンバー。

○専門分野：経営戦略立案、営業展開、経営幹部育成、展示会支援、海外展開支援、組織力強化 等

◆受講料 無 料

（但し、事前のお申し込みが必要です。）

◆申込先 岡崎商工会議所 担当 和田紫野

TEL (0564) 53-6500 FAX (0564) 53-0101

【お申込み】 FAX：0564-53-0101 岡崎商工会議所 和田行

消費税転嫁対策 「実践！ 営業力向上の秘策」【10/29(水)】 受講申込書

事業所名						従業員数	
受講者氏名（ふりがな）	役職名	受講の目的や期待すること					
連絡担当者名	業種	TEL		FAX			

○ご記入いただいた情報は、岡崎商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するのをはじめ、講師には受講者名簿として配付します。