

# 消費税引上げ後も売上アップを実現する シリーズ① 「売れる仕組み」の作り方

講師：杉山正和 氏

中小企業診断士／アナザーフォース代表  
MASTコンサルティング株式会社 執行役員



消費税率引き上げに伴い、消費者マインドの低下が予想されます。そのような中であなたの限られた時間とお金を使って今まで以上に商品・サービスを売るためには「売れる仕組み」づくりが必要です。「売れる仕組み」の作り方を学び、売上アップに向けて何をすれば良いのか分かりやすく説明します。

◇<<講師 杉山正和 プロフィール>>

大手食品卸売業にて21年間営業職として大型量販店を担当。主に販路開拓、商品開発、売場提案に従事。関市ビジネスサポートセンター Seki-Biz センター長に就任。2年間で約1,700件、220社を超える相談業務に対応。中小企業経営者の「もうひとつのチカラ」になることを目指して活動している。

◇<<ファシリテーター 近藤 大補 プロフィール>>

1978年生まれ。税理士・中小企業診断士。「尊敬・感謝・共生」の理念のもと、「世の中に幸せな経営者を増やしたい」という想いで、中小零細企業の経営者の目線に寄り添い幅広いサポートを実践している。近年は特に事業承継と開業支援に力を入れている。

MASTコンサルティング(株) 取締役



【日時】 9月20日(金) 14:30~16:30

【会場】 岡崎商工会議所〔岡崎市竜美南1-2〕

【定員】 20名 ※先着順・定員になり次第締切り

【聴講】 無料(但し、事前申込が必要です。)

【申込】 以下FAXまたはTEL0564-53-6500にてお申込みください。

お問合せ先：岡崎商工会議所 中小企業支援部 内田 主催：岡崎商工会議所 中小企業相談所

「売れる仕組み」の作り方 申込書 FAX 0564-57-2189

日時	9月20日(金) 14:30~16:30	参加します!	
事業所名	業種：小売・卸・サービス・製造・建設・その他 従業員：_____名		
参加者名 ※複数 申込可	TEL		
	FAX		

※ご記入いただきました情報は、主催者からの各種連絡・情報提供に利用するほか、参加者名簿として講師へ配付いたします。