

参加無料!

愛知県経営者協会

ベンチャー 中小企業「経営者」交流会

～モチベーション向上セミナー～

# ‘モチベーション’を高めるリーダーと‘売れるセールス’のポイント

相手が動き出す、ココロのつかみ方

日 程	平成18年 6月8日(木) 13:30～16:40	
場 所	名古屋大同生命ビル 6F大会議室 名古屋市中村区名駅 4-23-13	名古屋駅から広小路通を柳橋方面に歩 10分 エイデン本店の南側、広小路通沿い
内 容	13:30 ～14:30	<p>これからの成功の鍵は『女性のココロ』の掴み方 ～女性のモチベーションを引き出すポイント～</p> <p>税理士 丹羽和子氏</p> <p>1964年生まれ。損害保険会社にOLとして勤務後、結婚・出産・離婚を経て、1999年丹羽和子税理士事務所を開業。2006年3月まで、起業家支援プロジェクトDREAMGATE(後援:経済産業省)のアドバイザーを務める。 著書『崖っぷちから始めた～シングルマザーの税理士合格記』中経出版</p>
	14:40 ～16:10	<p>営業は『モチベーション』だ! ～日本一のセールスマンのコミュニケーションのポイント～</p> <p>モチベーションビルダー いとう伸氏</p> <p>1962年生まれ。コーセー化粧品販売(株)で、小売店のルート営業を担当。新規取引店開拓で6年連続営業コンテスト入賞(1位4回)優秀セールスマン賞連続受賞などの記録樹立。その後、実演販売業界に挑戦。職域営業で延べ2000回以上、総額5億円超の実演販売を経験するとともに、高額高付加価値商材をワンチャンス・15分で説得する独自の販売シナリオを開発。これまでにプロデュースした販売シナリオでの売り上げ総額は50億円を超える。2002年に営業専門コンサルティング会社設立。営業つかみツール「カキコミBOOK」を開発しベストセラーとなる。 著書『営業はつかみ1秒、あと楽勝!』あさ出版 『10秒営業術』すばる舎 など</p>
	16:10 ～16:40	質疑応答

どなたでも、参加していただけますので、お気軽にお申し込みください【お問い合わせ 052-221-1931】

参加証等は、発行いたしません。当日は受付にて、この用紙 または、お名刺をご提出ください。

会社名・住 所・連絡先	部 署・役 職・氏 名
( ) -	E-mail :

お申込は F A X 052-221-1935 へ送信下さい 愛知県経営者協会

・ この申込書でご提供頂いた個人情報は、本セミナーの受講者資料として使用いたします。